

こうしたAIの特性から、そして過去に類似する体験が乏しいことから、これまでに動いたり、これまでに動かなかったりする現象が、AIによってもたらされる可能性がある。たとえば、AIが開拓する新たな社会的責任が発生する可能性が大きい。また、いつたん開拓されると、追加的な研究投資をあまり必要とせずに他の分野に転用されるケースも多く、開拓者の当初の意図から逸脱した使い方がなされたり、公共の安全を脅かしたりするリスクも無視できない。AIが内包する二面性だが、この点に関しては、リスクを事前に排除すること、責任の主体を同定することは困難である。

どう向き合つうか

AIとの関係を確認するSNS、買い物の際に参照するリコメンデーション・システムなど、多くのネットサービスの裏には、大量のデータ、膨大な計算能力、大量の電力をインプットとするAIシステムが存在するわけだ。ChatGPTに代表される生成AIの台頭を待つことなく、すでに私たちは間接的にAIのヘビーユーザーになっていた。しかし、今日私たちは、疑似的な会話を通じて、パーソナル・アシスタントやパートナーとしてAIを主体的に活用し始めている。

どのような話題に対してもプロンプトで問い合わせれば、正確さはともかく、ほぼ瞬時に答えが返ってくる。また、日進月歩で言語処理能力は飛躍し、あたかも言葉のバリアーを征服したかのような感触を与える。AIの実力、人との関係を確認するSNS、買い物の際に参照するリコメンデーション・システムなど、多くのネットサービスの裏には、大量のデータ、膨大な計算能力、大量の電力をインプットとするAIシステムが存在するわけだ。ChatGPTに代表される生成AIの台頭を待つことなく、すでに私たちは間接的にAIのヘビーユーザーになっていた。しかし、今日私たちは、疑似的な会話を通じて、パーソナル・アシスタントやパートナーとしてAIを主体的に活用し始めている。

ビジネスの現場においては、生産現場における作業の効率化、生産プロセスの自動化、品質管理の最適化、市場のターゲティング、消費者サービスの個別化などを目的にデジタル化が進む中、AIを活用する機会は拡大の一途をたどる。データ分析を基盤とするオンラインビジネスに目を向けると、最先端のAIを用いたビジネスモデルが台頭しつつある。また、日々の業務の中で、そして組織体として意思決定を行う際にも、関連情報の収集・分析、将来シナリオの同定など、いまだ信頼

東北大学名誉教授

原山 優子



昨今の現象

スタンフォード大学の同僚に勧められGoogleのベータ版を試し、感動したのは、確か90年代終わり。その後「ググる」という俗語まで登場し、情報検索ツールは日々の生活に欠かせないものとなつた。それから二十数年、ChatGPTのベータ版が2022年11月に公開され、今度は「AI」が表舞台に躍り出た。先端技術として開発され、生産システムに実装された人工知能(Artificial Intelligence)から、誰もが試せるAIへとパラダイムシフトが起こり、Googleの時は比較にならないスピードで一気に世界に浸透し、ある種の社会現象を巻き起こした。

そもそも、私たちが日常的に用いる検索ツ

に対する認識も、人工物としての客観的な位置付けから、いつでも「対話」できる相手へと変容する可能性が高まりつつある。

企業にとって

員してきた予防原則、規制の法的枠組みなどをAIに託すことも可能になった。職場におけるワークフローを部分的にAIで代替する、スタッフの動きを可視化し次のアクションを提案するなど、様々なAIの活用方法も試行されている。

企業にとって、AIは既存のビジネスを変革させる、あるいは新たなビジネスを開拓する際のサポート役を担うとともに、これまでの意思決定や組織運営のプロセスを変えてしまう可能性を秘める。その半面、消費者、ユーチャー、従業者に対して、直接的に与えるインパクト、間接的に及ぼす行動変容の大きさがゆえ、従来のプロダクト・ライアビリティとは異なる次元の社会的責任が発生する可能性が大きい。また、いつたん開拓されると、追加的な研究投資をあまり必要とせずに他の分野に転用されるケースも多く、開拓者の当初の意図から逸脱した使い方がなされたり、公共の安全を脅かしたりするリスクも無視できない。AIが内包する二面性だが、この点に関しては、リスクを事前に排除すること、責任の主体を同定することは困難である。

AIとの関係を確認するSNS、買い物の際に参照するリコメンデーション・システムなど、多くのネットサービスの裏には、大量のデータ、膨大な計算能力、大量の電力をインプットとするAIシステムが存在するわけだ。ChatGPTに代表される生成AIの台頭を待つことなく、すでに私たちは間接的にAIのヘビーユーザーになっていた。しかし、今日私たちは、疑似的な会話を通じて、パーソナル・アシスタントやパートナーとしてAIを主体的に活用し始めている。

ビジネスの現場においては、生産現場における作業の効率化、生産プロセスの自動化、品質管理の最適化、市場のターゲティング、消費者サービスの個別化などを目的にデジタル化が進む中、AIを活用する機会は拡大の一途をたどる。データ分析を基盤とするオンラインビジネスに目を向けると、最先端のAIを用いたビジネスモデルが台頭しつつある。また、日々の業務の中で、そして組織体として意思決定を行う際にも、関連情報の収集・分析、将来シナリオの同定など、いまだ信頼

に対する認識も、人工物としての客観的な位置付けから、いつでも「対話」できる相手へと変容する可能性が高まりつつある。

ビジネスの現場においては、生産現場における作業の効率化、生産プロセスの自動化、品質管理の最適化、市場のターゲティング、消費者サービスの個別化などを目的にデジタル化が進む中、AIを活用する機会は拡大の一途をたどる。データ分析を基盤とするオンラインビジネスに目を向けると、最先端のAIを用いたビジネスモデルが台頭しつつある。また、日々の業務の中で、そして組織体として意思決定を行う際にも、関連情報の収集・分析、将来シナリオの同定など、いまだ信頼